



Selbstcheck – Ist das dein Beruf?

Wenn du bis hierher weitergelesen hast und

- ✓ du dich als kontaktfreudig einschätzt und gerne auf Menschen zugehst sowie Büroarbeit dein Ding ist
- ✓ du gut mit Daten und Zahlen umgehen kannst und an modernen Informations- und Kommunikationsmitteln interessiert bist
- ✓ dir Qualität etwas bedeutet und du direkt mit Waren und Rohstoffen umgehen willst
- ✓ du vorzugsweise einen Realschulabschluss oder (Fach)-Abitur hast

☒ dann ist der Beruf geeignet für dich!

Freie Ausbildungsstellen findest du hier

**GROSS HANDELN –
GROSS HAUSKOMMEN**

Deine Zukunft im Groß- und Außenhandel

www.gross-handeln.de

Finde den zu dir passenden Beruf

Zusätzliche ausführliche Informationen erhältst du auf www.berufenet.arbeitsagentur.de, Videos unter www.berufe.tv, Berufsinformationszentren vor Ort findest du auf www.biz.de und weitere offene Stellenangebote unter www.jobboerse.arbeitsagentur.de



Eine gute Grundlage für deine Zukunft

Nach deiner Ausbildung kannst du in vielen Unternehmen und Branchen arbeiten

- im Ein- und Verkauf, in der Import- oder Exportabteilung, in der Logistik oder im Marketing
- in allen Branchen des Groß- und Außenhandels: Von A wie Autoteilegroßhandel über E wie Elektrogroßhandel und P wie Pharmazie bis hin zu T für Technischer Großhandel und Z wie Zeitungsvertrieb

Der Groß- und Außenhandel bietet dir zahlreiche Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten

- Als Vertriebs-, Abteilungs- oder Filialleiter
- Fachkaufmann/-frau für Einkauf, Logistik oder Marketing, auch international
- Handelsfachwirt/in (IHK)
- Bachelor- und Masterstudiengänge im Handelsmanagement oder zum/zur Betriebswirt/in

Ansprechpartner

Landesverband Groß- und Außenhandel,
Vertrieb und Dienstleistungen Bayern e.V. (LGAD)
Max-Joseph-Straße 5, 80333 München
Telefon: 089/54 59 37-0, Telefax: 089/54 59 37-30
E-Mail: info@lgad.de, Internet: www.lgad.de



Deine Ausbildung zum/zur **Kaufmann/Kauffrau** im **Groß- und Außenhandel**

- Du hast Spaß am Verkaufen und kaufmännisches Denken ist dir nicht fremd
- Du kannst dir vorstellen, mit Kunden zu verhandeln und Gespräche mit Lieferanten zu führen
- Du telefonierst gerne, auch per Skype oder kommunizierst gerne face to face – auf Deutsch und Englisch

☒ Dann werde Kaufmann/Kauffrau im Groß- und Außenhandel und erlerne einen der interessantesten und vielseitigsten kaufmännischen Ausbildungsberufe überhaupt.

LGAD LANDESVERBAND GROSS- UND
AUSSENHANDEL VERTRIEB UND
DIENSTLEISTUNGEN BAYERN E.V.



Dann bist du hier richtig

Wir im Groß- und Außenhandel suchen

- Junge Leute, die gerne ein- und verkaufen (auch international), rechnen und kalkulieren können
- Motivierte Menschen, die im Büro arbeiten möchten, kontaktfreudig sind und Sprachtalent (gute Englischkenntnisse) mitbringen
- Auszubildende, die gerne Abläufe im Team planen und sich auch stressige Situation zutrauen
- Nachwuchstalente mit Verkaufs- und Verhandlungsgeschick

Ohne den Groß- und Außenhandel läuft in unserer Volkswirtschaft nichts

- Dieser versorgt Industrie, Einzelhandel und Handwerk mit Produktions- und Konsumgütern in allen Stufen der Verarbeitung und Herstellung
- Ohne internationale Beschaffung, Transport und Lagerung könnte nicht produziert und weitergehandelt werden – deshalb ist dieser Beruf so wichtig
- Kaufleute im Groß- und Außenhandel sind laufend für ihre Kunden im Einsatz: Am Telefon, am Computer, im Warenlager oder im Außendienst



Das kann dein Beruf werden

In der Ausbildung lernst du alles von A bis Z

- A wie Anfragen aus dem In- und Ausland beantworten
- B wie Beraten von Kunden und Lieferanten – am Telefon, per Skype und face to face – auf Deutsch und/oder Englisch
- E wie Einkaufen beim Hersteller: Du prüfst Angebot und Nachfrage, vergleichst Preise und Qualitäten der Waren, orderst im richtigen Moment
- I wie Internationale Märkte beobachten und Bezugsquellen ermitteln
- K wie Kontaktfreudigkeit und Kundenservice
- L wie Lager und Logistik: Du lernst, Lagerbestände zu sichern, zu kommissionieren und ermittelst kostengünstige Transport- und Logistikafläufe
- R wie Rechnungen prüfen und Zahlungseingänge kontrollieren.
- V wie Verhandeln: Du lernst, wie man Einkaufs- und Verkaufsverhandlungen richtig führt
- W wie Warenkunde beherrschen und das interne Warenwirtschaftssystem bedienen
- Z wie Zahlungs- und Zollbedingungen verstehen



Was du über den Beruf wissen solltest

Interessante Fakten über die Ausbildung

- In den 3 Jahren deiner Ausbildung verbindest du Wissen aus der Berufsschule mit deinen praktischen Erfahrungen im Handelsbetrieb (duale Ausbildung)

Zur Auswahl stehen dir zwei Fachrichtungen

- Als Außenhandelskaufmann konzentrierst du dich auf das internationale Geschäft, du arbeitest in einer Import- oder Exportabteilung; du weißt, wie spät es in Shanghai ist, was eine Getreidebörse ist und du verhandelst auch auf Englisch
- Als Großhandelskaufmann bewegst du erhebliche Warenwerte; du sorgst dafür, dass Einzelhandel, Industrie, Handwerk und Gastronomie rechtzeitig mit dem beliefert werden, was sie benötigen; entsprechend groß ist die Zahl deiner Geschäftskontakte

Die Ausbildungsvergütung im bayerischen Groß- und Außenhandel beträgt laut Tarifvertrag (Stand 2018) im

1. Ausbildungsjahr durchschnittlich 864 Euro
2. Ausbildungsjahr durchschnittlich 909 Euro
3. Ausbildungsjahr durchschnittlich 954 Euro